

КОНКУРС

«Лучший предприниматель-2022»

«Лучший специализированный магазин»

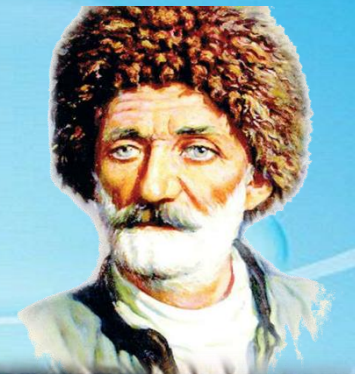


Выполнил: Рамазанов Адил
ученик 8 «а» кл МКОУ «Саидкентская СОШ»

Руководитель: Кайибханова К. М.



СУЛЕЙМАН-СТАЛЬСКИЙ РАЙОН



«ГОМЕР XX ВЕКА»



*Когда вы знаете, чего хотите,
и вы хотите этого достаточно сильно,
вы найдете способ получить это.*

Джим Рон





Тема: «Лучший специализированный магазин»



Актуальность моего проекта

Гаджеты (от английского слова "gadget", которое означает "устройство", "приспособление") –

это разнообразные цифровые устройства, основными

характеристиками которых являются эргономичность,

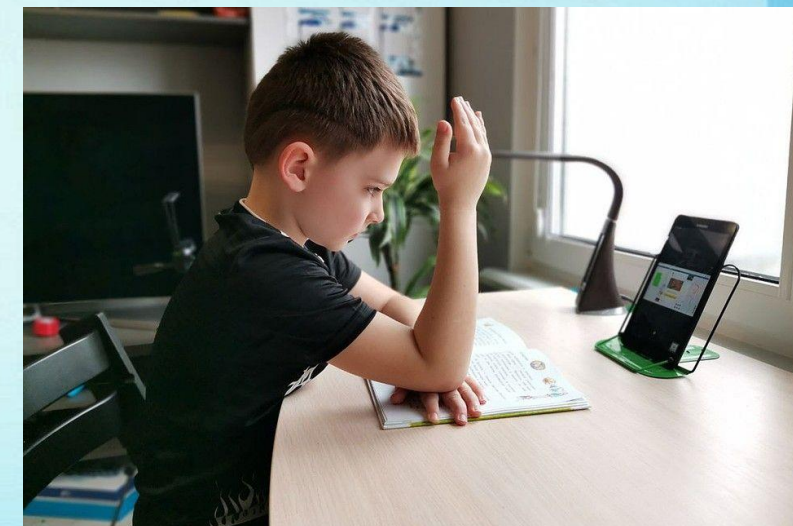
портативность, а также функциональность



работать не посещая офис



делать покупки не
приезжая в магазин



дистанционное обучение



Цель моего проекта заключалась в том, чтобы организовать лучший специализированный магазин с минимальными вложениями и потенциальной окупаемостью за несколько месяцев. Используя различные формы торгового обслуживания.

задачи:

- ❖ проанализировать гражданское и налоговое законодательство РФ,
- ❖ составить план проекта как лучший специализированный магазин
- ❖ провести маркетинговый анализ;



«Мир связи»



Лучший специализированный магазин «Мир связи»



Как открыть ИП и вести бизнес с 14 лет

Ребёнок до 14 лет считается малолетним. Открыть ИП, завести счёт в банке и подписывать договоры он не может — даже если родители обеими руками «за» — **ст. 28 ГК РФ**. Вести бизнес ребёнок может только через родителей.



Резюме проекта



1. Цель

2. Реализация

3. Бизнес-идея





Ассортимент мобильных

аксессуаров достаточно широк:

- чехлы;
- гарнитуры;
- зарядные устройства;
- наклейки;
- защитные стекла и пленки;
- аккумуляторы;
- дополнительные источники питания (пауэр-банки);
- карты памяти;
- аксессуары для автомобиля (крепления, держатели, фиксаторы);
- переходники;
- кабели.



В качестве услуг уместно предложить такие, как:

- ❖ настройка приложений;
- ❖ установка официального софта (антивирус, энергосберегающие программы);
- ❖ диагностика устройства и выявление неисправностей;
- ❖ очистка гаджета от «мусора» и оптимизация работы устройства;
- ❖ замена экрана;
- ❖ нанесение защитной пленки;
- ❖ настройка интернет-соединения;
- ❖ поставка товаров на заказ.

оказание услуг

- ❖ настройки приложений
- ❖ очистка гаджета от «мусора»
- ❖ замена экрана
- ❖ настройка интернет-соединения



**Сотрудничество с
китайскими производителями**

Поставка товара с территории РФ



lenovo

htc

acer

ASUS®



SONY



HUAWEI



Prestigio



LG

BlackBerry.



MOTOROLA

honor

ZTE

И МНОГИЕ ДРУГИЕ



Ассортимент, переменные затраты и цена реализации

	ТОВАР/УСЛУГА	ЗАТРАТЫ НА ЕД., руб.	ТОРГОВАЯ НАЦЕНКА, %	СТОИМОСТЬ ЕДИНИЦЫ, руб.
1	Внешние аккумуляторы	420	50%	630
2	Задние крышки	255	60%	408
3	Зарядные устройства / сетевые адаптеры	197	50%	296
4	Защитное стекло	28	100%	56
5	Защитная пленка	35	100%	70
6	Карты памяти Micro SD	310	50%	465
7	Портативные колонки	656	40%	918
8	Чехлы	207	70%	352

Плановые объемы продаж



	ТОВАР/УСЛУГА	СРЕДНИЙ ПЛАНОВЫЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ, ед./мес.	ЦЕНА ЗА ЕД., руб.	ВЫРУЧКА, руб.	ПЕРЕМЕННЫЕ ЗАТРАТЫ, руб.
1	Внешние аккумуляторы	70	630	44 100	29 400
2	Задние крышки	150	408	61 200	38 250
3	Зарядные устройства / сетевые адаптеры	120	296	35 460	23 640
4	Защитное стекло	155	56	8 680	4 340
5	Защитная пленка	130	70	9 100	4 550
6	Карты памяти Micro SD	95	465	44 175	29 450
7	Портативные колонки	35	918	32 144	22 960
8	Чехлы	90	352	31 671	18 630
			Итого:	266 530	171 220

риски



Внутренние факторы

Внешние факторы



В заключении я хочу сделать вывод.

- 1.Я могу стать индивидуальным предпринимателем , но с согласия родителей
- 2.я смогу и у меня есть желание открыть свой лучший специализированный магазин, где можно оказать различные услуги по ремонту телефонов и др аксессуаров
- 3.я посчитать расходы и планируемую прибыль
- 4.провести маркетинговый анализ



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ**

